|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 序号 | 镜头 | 景别 | 时间 | 画面 | 对白 | 音乐 | 备注 |
| 1 | 固定 | 近景 | 7s | 被采访人说话 | 但用心去做总是会有回报的。因为我们每天加班工作到凌晨两三点，去做这个东西，久而久之，我们的经验也就一点点的不断积累了起来，有什么不足的地方也在及时的改进。 |  |  |
| 2 | 固定 | 全景 | 6s | 工人榨汁的画面，干净卫生 | 而且我们给顾客公开展示榨果汁的过程，让顾客亲眼看到我们（鲜品快送）的果汁是真正无任何添加剂的鲜榨果汁。 |  |  |
| 3 | 固定 | 近景 | 4s | 被采访人说话 | 让顾客能够买的放心，吃的安心。是我们一直坚信的理念。 |  |  |
| 4 | 固定 | 全景 | 6s | 电脑上显示订单下单的画面，在路上配送水果的画面 | 在线订购的水果，我们会满60元便免配送费，并且不管刮风下雨我们都会第一时间把水果送到顾客手中。 |  |  |
| 5 | 固定 | 近景 | 15s | 被采访人说话的画面 | 所以当你真正的从顾客的角度出发去用心经营的时候，慢慢的，很多顾客成为了鲜品快送的好朋友。他们开始信任我们，成了鲜品快送的回头客。就这样，他们信任我们了，就会介绍给他们的朋友家人，来买的人多了，我们的生意就这样做起来了。 |  |  |
| 6 | 固定 | 近景 | 8s | 主持人讲话 | 主持人：做什么都不是那么容易的，也就是说要一步一步踏实去做，把顾客的利益给放在首位，站在顾客的角度去完善各种不足，顾客信任你了，口碑树立起来了，生意才会越来越好是吧。 |  |  |
| 7 | 固定 | 近景 | 3s | 被采访人点点头，说话 | 被采访者：是的。可以这么理解 |  |  |
| 8 | 固定 | 特写 | 6s | 三位顾客评价的内容 | 顾客一:水果很新鲜，价格也实惠，家人都喜欢吃顾客二:经常在他家买水果，吃惯了这家的，送的快，还新鲜顾客三:鲜品快送的水果真的很不错，一直在回购，老顾客了，服务态度还好，祝生意兴隆啊。 |  |  |
| 9 |  |  |  |  |  |  |  |
| 10 |  |  |  |  |  |  |  |
| 11 |  |  |  |  |  |  |  |
| 12 |  |  |  |  |  |  |  |
| 13 |  |  |  |  |  |  |  |
| 14 |  |  |  |  |  |  |  |
| 15 |  |  |  |  |  |  |  |
| 16 |  |  |  |  |  |  |  |
| 17 |  |  |  |  |  |  |  |